

El Anejón en Madrid

Lectura de presencia, PVP y oportunidad comercial para bodega

Buyer: bodega · Mercado demo: Madrid · Periodo: 90 días · Confianza: 72/100

Resumen ejecutivo

El Anejón encaja mejor en restaurantes gastronomicos y fine dining de Madrid con cartas profundas de Ribera, competidores premium y PVP capaz de sostener una referencia superior. La oportunidad es cualitativa: reforzar presencia en cuentas con ticket alto y baja saturacion de vinos de finca premium.

Insights

- Presencia selectiva.** Aparece en pocas cartas, pero con mayor concentracion en locales gastronomicos de posicionamiento alto.
- Precio defendible con contexto.** El PVP de 92-165 EUR es mas defendible cuando la carta incluye origen, añada, parcela o servicio recomendado.
- Competencia intensa.** Compite contra Vega Sicilia, Mauro, Aalto, Cillar de Silos y otras referencias de Ribera premium.
- Accion comercial.** Priorizar 15-20 cuentas con carta amplia, ticket alto y ausencia de Pago de Carraovejas en el slot premium.

Evidencia demo

Señal	Valor demo	Lectura	Conf.
Cartas analizadas Madrid	420	Base sintetica de observacion	75
Presencia El Anejón	18 cartas	Selectiva, no masiva	70
Rango PVP observado	92-165 EUR	Premium defendible	68
Mediana PVP	124 EUR	En rango alto	66
Competidores premium	4,8/carta	Alta presion competitiva	76

Caveat

Demo comercial con cifras sinteticas/plausibles. Presencia en carta no equivale a ventas, rotacion ni margen. Identidad de restaurantes solo con consentimiento o base contractual.

Acciones recomendadas

- Shortlist de 15-20 cuentas objetivo.
- Ficha de activacion para sala y distribuidor.
- Watchlist de PVP/listing/competidores.
- Piloto de 6 semanas con review de resultados.

Propuesta de piloto: scope acotado, watchlist, informe mensual y review de ROI con el equipo comercial.