

MENSUAL SECTORIAL #0

El vino on-trade, sin inventar la señal

Snapshot editorial de presencia, PVP y capacidad de decisión en una muestra demo agregada.

RIOJA / TINTO

83% / p50 32,00 EUR

VALDEORRAS / BLANCO

83% / p50 36,30 EUR

BASE DEMO

6

restaurantes anonimizados

BUCKETS

2

con N >= 5

CONFIANZA

65/100

lecturas principales

DEMO ILUSTRATIVA - NO ES MEDICIÓN DE MERCADO

Edición 14 jul 2026 / corte 15 jun 2026

02

La decisión correcta también puede ser no afirmar

Dos señales descriptivas pasan el gate demo. Tendencia, geografía, rotación, stock y margen no lo pasan.

VEREDICTO

Publicar este número como demostración de producto, no como lectura representativa del mercado español. El valor está en separar qué sabemos, qué sugiere la muestra y qué todavía no puede convertirse en claim.

PRESENCIA

83%

en ambos buckets

GAP PVP

4,30 EUR

diferencia de p50

CONFIANZA

65/100

media

GRUPOS MARGEN

0

publicables

1

Paridad de presencia

Rioja tinto y Valdeorras blanco aparecen en 5 de 6 restaurantes de la demo. No hay ganador.

3

Confianza media

65/100 permite priorizar validación, no fijar un precio de mercado ni extrapolar España.

2

Separación de PVP

La mediana de Valdeorras blanco está 4,30 EUR por encima, un 13,4% descriptivo.

4

Stock y margen bloqueados

No existe grupo agregado publicable. El informe no convierte items raw en una conclusión comercial.

Veredicto por bloque

BLOQUE	VEREDICTO	MOTIVO
Presencia	Demo con caveat	N = 5 por bucket; muestra sintética.
PVP	Demo con caveat	Percentiles visibles; formato e IVA por confirmar en real.
Segmentos	Categoría agregada	Sin geografía o tipología publicable.
Stock / margen	No disponible	0 grupos agregados publicables.
Tendencia	Bloqueada	Un snapshot no demuestra movimiento temporal.

Una muestra pequeña puede ser útil si no se disfraza

El #0 trata cada métrica según su fuente, umbral y riesgo de reidentificación.

RESTAURANTES 6 anonimizados	FILAS CARTA 12 snapshot demo	BUCKETS 2 presencia y PVP	UMBRAL N >= 5 privacidad
--	---	--	--

Proceso de publicación



Qué entra y qué se suprime

CAPA	INCLUIDA	REGLA APLICADA
Presencia agregada	Sí	N = 5 y salida anonimizada.
PVP p50 / p75	Sí	Agregado trazable en el snapshot demo.
Comparación descriptiva	Sí	Mismo corte; nunca se llama tendencia.
Intento digital	No	0 grupos agregados de interacción.
Ventas / rotación	No	Grupos sin N distinto publicable.
Stock / margin-signals	No	0 grupos agregados publicables.
Geografía fina	No	Bucket productivo no computable.
Identidad de cuenta	No	Privacidad y consentimiento por defecto.

ALTA >= 80 Claim fuerte dentro de la muestra.	MEDIA 60-79 Lenguaje: indica, sugiere, prioriza.	BAJA < 60 Hipótesis o no publicación.
--	--	--

04

Empate en presencia, no empate en significado

Dos buckets alcanzan el mínimo demo. La muestra no soporta ranking, cuota ni liderazgo.

PRESENCIA DENTRO DE LA MUESTRA DEMO

Rioja / tinto

N = 5 / confianza 65/100



83%

Valdeorras / blanco

N = 5 / confianza 65/100



83%

BUCKET DEMO	N	PRESENCIA	CONFIANZA	LECTURA
Rioja - tinto	5 de 6	83%	65/100	Amplia dentro de la demo.
Valdeorras - blanco	5 de 6	83%	65/100	Amplia dentro de la demo.

LO QUE SÍ DICE

Ambos buckets aparecen en 5 de 6 restaurantes del snapshot demo. El resultado sirve como baseline para repetir la medición.

LO QUE NO DICE

No demuestra ventas, disponibilidad, recomendación activa, cuota total, liderazgo ni igualdad de demanda entre categorías.

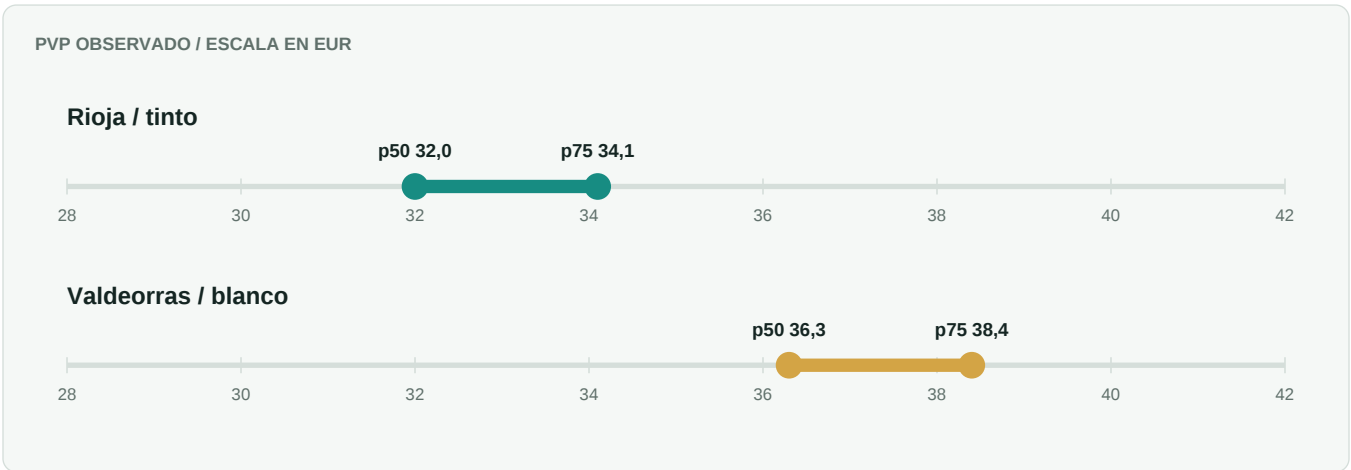
CAVEAT OBLIGATORIO

Presencia indica aparición en carta o snapshot disponible. No implica venta, stock, disponibilidad actual ni recomendación activa. El 83% pertenece a la muestra demo y no equivale a cuota de mercado.

05

La diferencia de precio existe; su causa todavía no

El snapshot describe dos bandas. No permite inferir margen, disposición a pagar ni elasticidad.



GAP P50	GAP RELATIVO	AMPLITUD
4,30 EUR	13,4%	2,10 EUR
Valdeorras sobre Rioja	sobre p50 Rioja	p50 a p75 en ambos

BUCKET	FORMATO	P50	P75	CONFIANZA
Rioja - tinto	Botella	32,00 EUR	34,10 EUR	65/100
Valdeorras - blanco	Botella y copa	36,30 EUR	38,40 EUR	65/100

Antes de convertir el gap en una decisión de pricing

- Confirmar botella frente a copa y capacidad.
- Revisar DO, estilo, añada y comparables equivalentes.
- Documentar moneda, IVA y fecha de captura.
- Comprobar outliers y dominancia de una sola cuenta.

CAVEAT OBLIGATORIO

PVP observado no equivale a coste, markup o margen. El benchmark es orientativo y debe revisarse antes de usarse en pricing real.

Required if available significa saber parar

En este corte el gate está cerrado. El informe muestra la ausencia en vez de fabricar una lectura operativa.

VEREDICTO DEL MÓDULO

NO DISPONIBLE PARA CLAIM EXTERNO. No hay N, cobertura, frescura y agregación suficientes para hablar de rotación, stock dormido, reposición, capital inmovilizado o margen.

VENTAS / ROTACIÓN

2

BLOQUEADO

grupos; N distinto no informado

STOCK

Sin grupo

BLOQUEADO

sin tracking/frescura agregados

MARGIN-SIGNALS

0

NO DISPONIBLE

grupos agregados publicables

Secuencia required_if_available

1

Fuente y permiso

2

Tracking y frescura

3

N de restaurantes

4

Cobertura clara

5

Salida agregada

6

Publicar con caveat

SEÑAL	PUBLICACIÓN	MOTIVO
Ventas / rotación	Bloqueada	2 grupos; N de restaurantes no publicado.
Stock	Bloqueada	Sin bucket con tracking y fecha de corte.
Margin-signals	Bloqueada	0 grupos agregados publicables.
Items raw	Excluidos	2 items; flag denominator_mismatch_review_required.
Capital inmovilizado	Bloqueada	Requiere stock y coste autorizados y agregados.

DECISIÓN

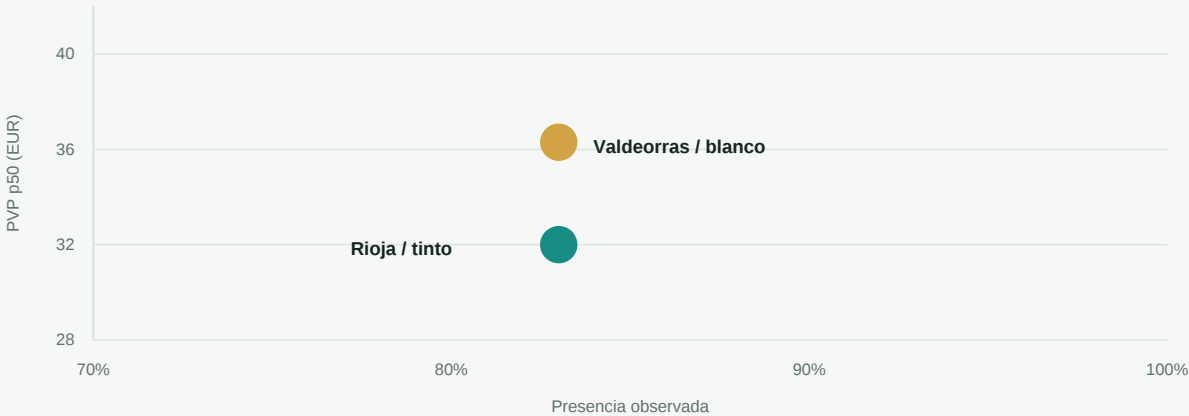
El gate se reabre cuando todas las preguntas anteriores tienen respuesta afirmativa. Hasta entonces, la acción segura es ampliar datos y permisos, no intervenir inventario.

07

Dos baselines; ninguna categoría caliente demostrada

La temperatura de una categoría requiere tiempo. Este #0 solo coloca dos puntos en un mapa descriptivo.

MAPA DESCRIPTIVO / PRESENCIA VS PVP P50



SEGMENTO	PRESENCIA	P50	P75	LECTURA
Rioja - tinto	83%	32,00 EUR	34,10 EUR	Baseline demo.
Valdeorras - blanco	83%	36,30 EUR	38,40 EUR	Baseline demo.

RADAR DEL #1

Repetir ambos buckets con la misma metodología, separar botella/copa y sumar un tercer bucket con N suficiente.

SEGMENTOS BLOQUEADOS

No publicar ciudad, tipología de restaurante, crecimiento, aceleración o rotación por DO hasta superar sus gates.

La oportunidad está en validar mejor, no en exagerar antes

Cada acción propuesta conserva la distancia entre evidencia, hipótesis y ejecución comercial.

PRI.	OPORTUNIDAD	EVIDENCIA	ACCIÓN SEGURA
P1	Validar escalera de precio	Gap p50 y p75: 4,30 EUR.	Contrastar comparables, formato e IVA antes del argumentario.
P1	Convertir paridad en baseline	Ambos buckets al 83% con N = 5.	Crear watchlist y repetir corte con igual método.
P1	Ampliar cobertura	Confianza 65; base de 6 restaurantes.	Subir N y revisar dominancia por cuenta.
P2	Preparar stock / margen	Gate cerrado en el #0.	Definir permiso, N, frescura y salida agregada.
GATE	Posponer targeting geo	Sin bucket geográfico fiable.	Trabajar categoría agregada; no producir lead list.

Matriz de decisión

● ACTUAR AHORA Diseñar benchmark, comparables y segunda captura.	● VALIDAR ANTES Banda de PVP, formato, IVA y composición del bucket.
● MONITORIZAR Paridad de presencia con una watchlist de snapshot.	● NO ACTUAR Liquidación, reposición, cambio de precio o targeting de cuentas.

CAVEAT

Oportunidad significa priorización analítica a validar. No garantiza listing, venta, respuesta de una cuenta ni retorno económico.

09

Un mes para convertir el #0 en una medición defendible

El plan prioriza definición, comparables, cobertura, permisos y una segunda fecha de corte.

SEM.	DECISIÓN	RESPONSABLE	GATE DE CIERRE
1	Congelar definición de buckets	Editorial + Datos	Taxonomía, formato, periodo y moneda sin ambigüedad.
1	Revisar 5 comparables por bucket	Comercial + Analista	Equivalencia y exclusiones verificables.
2	Ampliar N y revisar dominancia	Datos + Privacidad	N distinto y riesgo de reidentificación aceptable.
2	Confirmar tratamiento de IVA	Producto + Legal	Regla neto/bruto o caveat aprobado.
3	Capturar segundo snapshot	Datos / Ops	Misma metodología, lineage y freshness.
3	Diseñar salida stock / margen	Datos + Legal	Permiso, N, cobertura y agregado aprobados.
4	Comité editorial del #1	Dirección + Cellaria	Publicar, caveat o no publicar firmado.

Ritmo de ejecución



CRITERIO DE CIERRE

Resultado esperado: un #1 capaz de comparar dos snapshots fechados con la misma metodología. Si los gates no se cumplen, la decisión correcta sigue siendo no publicar el claim.

Entregables del ciclo: diccionario de buckets, comparable set, matriz N/cobertura, segundo snapshot, acta editorial y lista de claims permitidos.

El pipeline existe; la publicación real todavía tiene gates

Los conteos productivos son diagnóstico interno de disponibilidad, no evidencia sectorial ni muestra consentida.

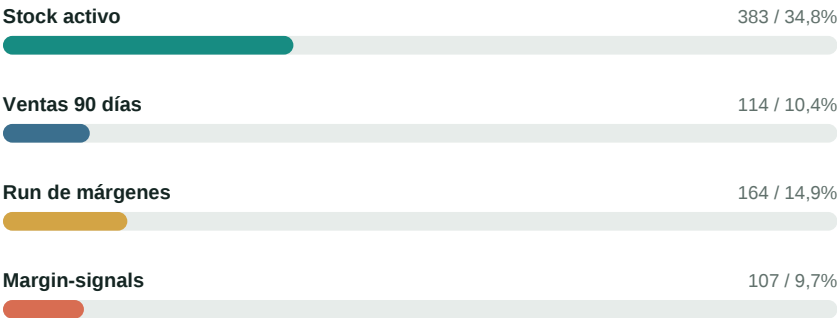
PERMITIDO EN EL #0

- 5 de 6 en ambos buckets demo.
- PVP p50 de 32,00 y 36,30 EUR.
- Gap descriptivo de 4,30 EUR.
- Confianza media de 65/100.

BLOQUEADO

- Cuota, ranking o cobertura total.
- Ventas, rotación, stock o margen.
- Categoría caliente o tendencia.
- Ciudad, restaurante o lead list.

Cobertura productiva interna / 15 junio 2026



BASE INTERNA

1.099

cartas activas

No equivale a muestra comercial consentida.

GEO NO COMPUTABLE

Gates antes de una edición real

- Consentimiento o base contractual auditable.
- IVA del PVP y formato documentados.
- Buckets geo/segmento fiables con $N \geq 5$.
- Frescura e incremental de ventas/stock validados.
- Histórico 011 poblado para claims temporales.
- Revisión de Producto, Datos y Legal.

Definiciones, fórmulas y dictamen de publicación

Una página para auditar de dónde sale cada cifra y hasta dónde puede llegar.

TÉRMINO	DEFINICIÓN APLICADA
Presencia	Restaurantes distintos del bucket donde la categoría aparece.
PVP p50	Mediana del PVP observado en muestra y formato cubiertos.
PVP p75	Percentil 75 del PVP observado en muestra y formato cubiertos.
Cobertura	Restaurantes con métrica usable / restaurantes del scope.
Confianza	N, cobertura, frescura, fuente, match, estabilidad y privacidad.
Required if available	Módulo visible solo si permiso, N, cobertura y agregado pasan el gate.
Oportunidad	Priorización a validar; no garantía de venta o listing.

FÓRMULAS VERIFICABLES

$5 / 6 = 83,3\%$ (fuente: 83%).
 $36,30 \text{ EUR} - 32,00 \text{ EUR} = 4,30 \text{ EUR}$.
Gap relativo p50 = 13,4%.
Banda Rioja = 2,10 EUR.
Banda Valdeorras = 2,10 EUR.

TRAZABILIDAD

mock/market_aggregates.json
mock/margin_signals.json
data/market_data_contract.json
data/cellaria_workspace_demo.json
Fuente editorial SHA-256: ecd86075d164

Dictamen final

PREGUNTA	RESPUESTA
¿Puede enseñarse comercialmente?	Sí, como demo sintética con sello visible.
¿Puede publicarse como mercado?	No.
¿Decide stock, margen o rotación?	No en este corte.
¿Qué valor demuestra?	Evidencia, caveat, decisión y siguiente gate.
¿Qué desbloquea el #1?	Más N, segundo corte, formato/IVA y permisos.

DISCLAIMER INTEGRAL

Todas las cifras sectoriales de este número son sintéticas e ilustrativas. Deben interpretarse como inteligencia comercial orientativa, no como medición exhaustiva del mercado, ventas reales, márgenes reales ni comportamiento individual de restaurantes.